

Les prémices...

# Viser plus haut

---

Olivier Paré vient d'un milieu modeste dans un petit village de campagne. Certes, il ne manque de rien, mais il comprend rapidement qu'il est presque inutile de demander ou d'espérer recevoir plus que le nécessaire.

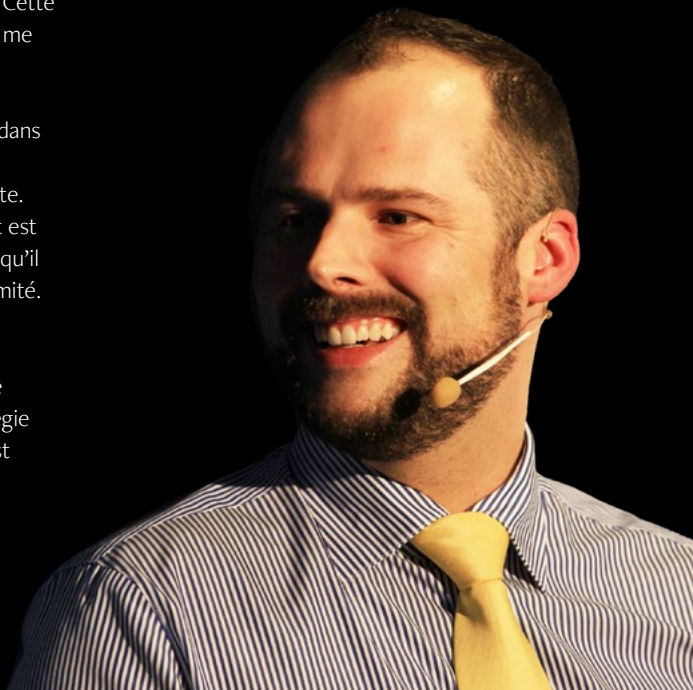
Il en vient à se demander si sa famille ne considère pas cette situation financière limitée comme une fatalité, une sorte de boulet destiné à leur coller à la peau.

« Adolescent, mes parents voulaient que je travaille chez McDonald's pour 6 \$ ou 7 \$ de l'heure. Plus tard, le conseiller d'orientation me parlait de carrière comme employé. Cette pression de travailler pour les autres ne me convenait pas du tout. »

Olivier décide alors d'orienter sa vision dans une autre voie pour se défaire de cette dynamique qu'il juge négative et limitante. Il choisit de s'autoriser à croire que tout est possible, que le meilleur peut arriver et qu'il doit viser un potentiel de croissance illimité.

Pour le renforcer encore dans ses convictions, il découvre à 19 ans un livre de cheminement personnel sur la stratégie de prospérité. Il dévore l'ouvrage et c'est le déclic. Sa vision s'éclaircit. Il deviendra entrepreneur.

« Je ne savais pas encore dans quel domaine, mais je savais que je devais devenir mon propre patron. C'était une évidence. »



## Apprendre les **bases** pour décoller

Sans idée précise, le jeune homme opte pour une formation d'un an en gestion financière. Il y apprend la comptabilité, le droit des affaires, l'économie, la fiscalité et tout ce que doit connaître un homme d'affaires avisé pour bien gérer son entreprise.

« Je me suis rendu compte que j'absorbais ces notions comme une éponge et que c'était facile pour moi de comprendre les finances. C'est là que j'ai compris dans quel domaine je devais m'orienter. »

En 2006, à l'âge de 20 ans, Olivier devient conseiller financier pour le compte d'une compagnie d'assurance, mais à titre de travailleur indépendant. En parallèle, il voyage régulièrement aux États-Unis pour suivre des conférences sur le développement personnel. Il aiguisé ainsi sa vision des affaires en associant la croissance personnelle à l'expertise financière.

Fort de ces connaissances, Olivier devient courtier indépendant en 2010. Puis, il lance sa propre entreprise en 2011, une année riche en commencements puisqu'elle marque également la naissance de sa fille.

« Je me rendais compte que beaucoup de personnes manquaient de formation en gestion financière, ce qui pouvait les amener à prendre de mauvaises décisions. J'ai réalisé que je pouvais vraiment être utile. »

C'est donc en misant sur l'aspect éducatif que l'entrepreneur se jette dans l'aventure **Avego Gestion Privée**.

« Mes clients me trouvaient passionné et ils comprenaient clairement ce que je leur proposais. Ça m'a permis de décoller. »

# Détermination

# Mettre sa passion au service

Les résultats de l'entreprise progressent en effet rapidement. Une réussite probablement liée à l'investissement total d'Olivier dans son projet.

« Je suis vraiment pointilleux dans mon approche et ça me permet d'optimiser tous les aspects possibles. »

L'homme d'affaires travaille généralement pour des entreprises en croissance et déjà bien établies. Il peut ainsi déployer toute son expertise dans l'analyse financière d'envergure, ce qui le motive et l'anime. En revanche, ces projets sont chronophages et l'obligent à se concentrer sur un unique client durant de longues périodes.

# Talent



# ...du plus grand nombre

« J'avais aussi envie de soutenir des entreprises plus jeunes ou moins fortunées, mais je manquais de temps. »

Olivier commence alors à réfléchir au meilleur moyen de supporter plus d'entrepreneurs et choisit d'organiser des événements ponctuels afin de partager son expérience avec le plus grand nombre.

« Au départ, je voulais juste donner quelques conférences, mais ça a suscité beaucoup d'engouement et il a fallu repenser le concept. »

En effet, les entrepreneurs de sa région répondent tout de suite présents. Ils sont avides de connaissances sur les finances ou le développement personnel. Ils souhaitent aussi rencontrer des gens qui comprennent leur réalité et échanger avec eux. Le concept qu'apporte Olivier répond donc à un besoin qui exige de créer une véritable structure et d'engager du personnel pour gagner en efficacité et améliorer l'expérience utilisateur.

**C'est ainsi que naît, en 2015, Avego Académie.**





## La **création** d'une communauté

La jeune entreprise s'organise et propose davantage de congrès et d'événements qui par ricochet atteignent un plus grand nombre d'entrepreneurs. L'investissement d'Olivier auprès de sa communauté paye et son impact grandit indéniablement. Il observe avec satisfaction les relations qui se nouent autour de lui et l'essor qui en résulte pour nombre d'entreprises.

« Avec mon expérience et celle de nombreux autres intervenants, on peut aider plus de personnes à atteindre leur plein potentiel. C'est un plaisir de les voir échanger entre eux, apprendre et se développer. »

L'Académie va même jusqu'à organiser des retraites au Québec, mais aussi à l'étranger, pour souder encore un peu plus les membres du groupe.

« On se réunit une fois par année. Ces voyages servent surtout à nous ressourcer pour nous recentrer. C'est important de se rappeler les raisons qui nous poussent à être en affaires. »



Retraite Mastermind, Juin 2022

Bien sûr, la COVID-19 modifie profondément le fonctionnement d'Avego Académie, qui organise alors ses événements en virtuel. Le concept fonctionne globalement bien, même si l'énergie n'est plus tout à fait aussi intense que lors des rassemblements en personne.

« Après la pandémie, je me suis rendu compte que les gens avaient vraiment besoin de contact humain. On a encore une présence en ligne, mais nos événements en personne ont repris en force. Il n'y a rien qui remplace le fait d'être ensemble. »

Il faut en effet un bon contexte pour favoriser l'échange et l'ouverture des uns aux autres et c'est exactement ce que propose Avego Académie : une approche qui permet à ses membres de tisser des alliances et des partenariats importants pour leur entreprise.



Retraite Mastermind, Italie 2022

« Nous avons réussi à créer une communauté tissée serrée. Aujourd'hui, nos membres se donnent des contrats et s'entraident, mais pour en arriver là, il faut créer un climat propice à l'ouverture, aux contacts chaleureux et aux poignées de main. »

Olivier partage ainsi son temps entre ses deux entreprises, investi dans le développement entrepreneurial sous toutes ses formes. Un engagement professionnel important, mais qui correspond parfaitement à sa vision des affaires et à ses valeurs.



Retraite Mastermind, 2023

Vision et valeurs...

# Jouer un rôle social

Pour Olivier, les entreprises constituent le moteur de la société.  
Elles amènent l'innovation, l'emploi, la philanthropie  
et permettent de créer de la richesse.

« C'est la clé pour une société équilibrée. Je crois qu'en aidant un entrepreneur à prospérer, il va devenir un meilleur leader, un meilleur parent et un meilleur citoyen. »

C'est d'ailleurs en se basant sur ce principe que l'Académie Avego a vu le jour.

« Je me suis fixé comme mission d'aider les personnes à créer des entreprises qui ont un impact dans la société. C'est ce qui me pousse. »

Pour y parvenir, Olivier s'attelle à défaire les croyances ou les pensées qui peuvent parfois freiner les dirigeants qu'il rencontre.

Olivier et Marc Bergevin





## Voir les finances avec **sérénité**

Pour le spécialiste financier, il est important de savoir faire fi de l'émotivité que peut parfois engendrer la prise de décision financière. Il faut donc faire confiance à ses partenaires et encore plus à ses conseillers financiers quand vient le temps d'établir des objectifs.

Il existe souvent une part d'irrationnel lorsqu'il est question d'argent. Si Olivier s'est libéré jeune de cette vision, il observe encore aujourd'hui qu'elle peut freiner des personnes pourtant habituées à composer régulièrement avec des sommes importantes.

« J'essaie de travailler dessus avec les entrepreneurs. Une pensée irrationnelle peut parfois se manifester et les empêcher de faire une bonne opération. »

En effet, un manque de confiance envers son interlocuteur peut nuire à la qualité de la communication. De fait, cela risque de minimiser la quantité et la qualité des informations échangées et de flouter le portrait global de la situation. En définitive, un entrepreneur peut ainsi être amené à prendre une mauvaise décision par manque d'information reçue ou de transparence de sa part, ce qui renforcera à l'avenir sa crainte liée aux décisions financières.

« En minimisant l'émotivité associée à l'argent, on facilite les échanges d'information, ce qui permet de prendre des décisions éclairées avec de meilleures chances de réussite. C'est un cercle vertueux. »





## Savoir se motiver pour durer

Le monde des affaires est un formidable vecteur d'émancipation, tant financière que personnelle, mais celle-ci s'accompagne aussi de son lot d'obstacles et de questionnements perpétuels. C'est également une quête qui demande un investissement considérable en matière de temps et d'énergie.

« Pour obtenir ce que la plupart des gens n'auront jamais, il faut être prêt à en faire plus qu'eux. »

Olivier se forge donc très tôt une profonde vision d'entrepreneur pour traverser avec équilibre les bons comme les mauvais moments, conscient que le simple souhait de réussir financièrement ne pourrait pas être suffisant sur la durée. Pour lui, tout se mesure selon son impact sur les autres.

« Quand tu comprends que tes actions et tes paroles ont des répercussions sur les personnes autour de toi, ça te permet de garder une certaine concentration et de tenir à long terme. »

CONTRIBUER À L'ESSOR DES ENTREPRENEURS  
FORTE DE PLUSIEURS ANNÉES D'EXPÉRIENCE  
SERVICES CONSEILS, ÉVÉNEMENTIEL  
ET ENTREPRENEURIAT, NOTRE ÉQUIPE

+ DES ÉVÉNEMENTS DE CALIBRE INTERNETIONAL

+ DES PROGRAMMES DE FORMATION NOTamment

DES PROGRAMMES DE CROISSANCE PERSONNELLE

SERVICES DE CONSEILS D'AFFAIRES

PROJETS PUBLICS & PRIVÉS POUR

LE PARTENARIAT "VERS L'É

LE MAÎTRISE

DES MAÎT

# Conscience

Autrement dit, l'homme d'affaires intègre l'idée que ses actes et son comportement rejouent sur son entourage, en bien comme en mal, ce qui l'oblige à faire preuve d'une certaine exemplarité et de régularité. Un véritable défi du quotidien.

Sa motivation passe aussi par les rêves de ses clients, une source puissante d'inspiration et autant d'occasions de se dépasser, de sortir de sa zone de confort et de puiser dans le fond de son arsenal de connaissances.

« Les projets fous me motivent profondément, c'est là que je peux mettre en action ma créativité et arriver à des solutions qui sortent vraiment de l'ordinaire. J'adore ça. »

## Trouver un **équilibre** personnel

Pour Olivier et pour les entrepreneurs en général se pose généralement la question de la fatigue et de l'usure, et aussi celle de la séparation travail-famille. La frontière n'est en effet pas toujours simple à tracer lorsqu'on a des responsabilités et des devoirs avec ses clients, partenaires et employés. Comment faire alors pour ne pas oublier ses proches dans ce tourbillon?

« Je crois qu'il faut bien communiquer et impliquer sa famille au maximum dans ses choix pour qu'elle nous supporte. »

Il est aussi parfois plus difficile de couper avec le travail quand les moyens de communication sont partout autour de nous, en vacances, comme à la maison. Olivier essaie donc de séparer les différents aspects de sa vie pour ne pas être débordé.

« Il y a un temps pour tout : travail, famille, vacances, sport... il faut essayer de compartimenter. »



S'il lui arrive évidemment de prendre parfois son ordinateur le week-end ou de répondre à des appels durant les vacances, il veille à ce que ce ne soit pas de façon démesurée.

« L'important est de rester dans l'instant présent et de réussir à s'éloigner du travail lorsqu'on se sent fatigué. Moi, ce sont les voyages qui me ressourcent. »

# Compartimenter



# En coulisse...

# Vision



**Un créatif  
rationnel**

## **Olivier Paré**

**Président et fondateur d'Avego gestion privée et Avego académie**

Olivier est un passionné des finances, un véritable féru des chiffres et des stratégies. Sa capacité à rapidement visualiser le portrait financier de ses clients lui permet de mettre en place des stratégies originales et sur mesure.

C'est de cette manière qu'il exprime sa créativité, mais aussi en travaillant sa stratégie marketing et l'expérience utilisateur qu'il offre à tous les membres d'Avego Académie.

Comme tout autodidacte, il croit en la capacité de chacun de se développer soi-même pour atteindre les sommets et finir par briser son propre plafond de verre.

« Mes études m'ont beaucoup appris, mais les livres que j'ai lus, les séminaires auxquels j'ai assisté et mes rencontres m'ont enseigné bien plus. L'école ne doit jamais s'arrêter, celle de la vie en tout cas. »



Une esquisse de l'avenir...

# Développer

---

Olivier considère que ses deux entreprises ont encore un bon potentiel de croissance. Pour Avego Gestion privée, cela passera par des acquisitions et la création de partenariats avec d'autres conseillers financiers.

Pour Avego Académie, l'entrepreneur envisage la mise en place de franchises dans de nouvelles villes et peut-être à travers d'autres pays de la francophonie.

La formule a en effet permis de mettre en relation des entrepreneurs à travers le Québec, de créer une émulation ainsi que des échanges de services et de contrats. Le potentiel de réussite dans d'autres pays existe donc bel et bien.

« On a créé un véritable catalyseur de partenariats et de prospérité, on pense que cette recette peut s'implanter dans d'autres endroits si on trouve les bons leaders. »





François Lambert



## Quid de L'IA?

Le développement récent de l'intelligence artificielle touche le monde des finances et, de façon plus générale, le monde des affaires. Olivier constate déjà son impact dans son domaine et dans ceux de ses clients.

« Je pense qu'il ne sert à rien de lutter ou de craindre l'IA. Au contraire, ceux qui profiteront le mieux de cette révolution seront ceux qui auront anticipé et réussi à tourner cette technologie à leur avantage. »

L'homme d'affaires pense aussi que cette technologie est une occasion de parer à la pénurie de main-d'œuvre.

« On ne remplacera jamais l'humain, surtout dans le service, mais l'IA peut soulager les entreprises de certaines tâches et aider les employés à se concentrer sur d'autres. »



## Conseils aux néo-entrepreneurs

En bon « coach » d'affaires, Olivier a bien sûr quelques conseils à donner à toutes celles et tous ceux qui souhaitent faire le saut dans le monde des affaires.

« Je crois fermement qu'il faut trouver une personne qui a de la **réussite** dans son domaine de prédilection et en faire son mentor. »

« Il faut aussi savoir s'entourer le plus possible de personnes inspirantes qui nous tirent vers le haut. »

L'entrepreneur considère également que la force de travail constitue l'une des clés de la réussite.

« Il n'y a pas de secret, c'est certain qu'il faut s'investir énormément dans son entreprise les premières années avant de commencer à recevoir les fruits de son labeur. »

Et puis, il faut savoir se développer soi-même en tant qu'individu grâce à la lecture, aux formations ou encore à l'écoute de podcasts.

« **Il ne faut jamais arrêter d'apprendre. Une entreprise n'ira jamais plus loin que son dirigeant.** »



*L'authentique*  
**MASTERMIND**



# Avego

GESTION PRIVÉE

5400, boulevard des Galeries, bureau 440  
Québec (Québec) G2K 2B4

514 380-5775

[avegoacademie.ca](http://avegoacademie.ca)

Direction de l'édition : Audrey Dallaire  
Auteur : Erwan Guéguéniat  
Conception graphique : Liliane Racine  
Graphiste : Marie-Hélène Taillon  
Révision : Marcelle Racine